

週報



所沢西ロータリークラブ

R I 第 2 5 7 0 地 区 第 3 グ ル ー プ

会長 鈴木真澄 ■ 会長エレクト 内田 学
幹事 堀江 大
クラブ管理運営委員長 高橋和男

例会場 〒359-1127 所沢市星の宮1-3-5 ベルヴィザ グラン TEL 04-2923-4122
事務局 〒359-1143 所沢市宮本町2-22-25 角田ビル3F TEL 04-2926-1666
例会日 毎週火曜日 (PM12:30~13:30) FAX 04-2926-5151
E-mail nishirc@dream.ocn.ne.jp <http://www.tokorozawa-nishirc.net/>

四つのテスト 1. 真実かどうか 2. みんなに公平か 3. 好意と友情を深めるか 4. みんなのためになるかどうか

1. 点鐘…会長 2. 斉唱…ロータリーソング 3. 来賓紹介 4. 会長、幹事報告 5. 委員会報告

第 1395 回例会 2015・5・26

卓 話	例会当番	記念祝福
5/26 「その子らしさとその人らしさを求めての保育・介護・医療」社会福祉法人 桑の実会 理事長 桑原 哲也様	中 毅志	
6/2 炉辺会議	中村 茂	

■出席報告	
月 日	5/19
会員数	36
出席者	30
出席率	83%
前回修正	88.9%

会長の時間

鈴木 真澄

経営の原点は飛びこみ

今週は私がいつも気に留めていた経営者というか、生き方というか、横浜市の第 30、31 代と現在 2 期目の市長であります、林文字さんの話をしたいと思います。

昨今は労働力不足がさがられています、それを補うには、女性の活用が必要であると言われてい

ます。特に家庭にいる主婦、子育て中の若い主婦の働く条件を考える、高齢者の活用等、また外国人の労働力も最近では大分多くなりましたが、政府は労働力不足と共に、日本では外国に比較してまだまだ少ない、女性の起業経営者、管理職（マネージャー）を増やすよう、官公庁（特に政治家）や各企業にも提言しています。

林さんはその先端を歩んできた模範の女性ではないかと思

います。高校卒業後、東洋レーヨン（現東レ）や、松下電器（現パナソニック）に勤務後結婚し、その後退職と当

時に主婦業というお決まりコースを歩いていました。

ところが、31歳の時、林さんは仕事がしたくなり、1977年(S52)「営業マン募集」のチラシを見て近くの国産車ディーラー（ホンダ系）に電話、「女性は無理だよ・・・そんなにやりたいなら話ぐらいは聞いてあげるよ」と言われ、林さんは“3ヶ月間だけ試しに雇って下さい。3ヶ月間で結果が出なかったら首にして下さいと言って採用された。

林さんはその足で直ぐに本屋に行き、車のトップセールスマンが書いた「一日100軒訪問」という本を購入し、その時、林さんは100軒訪問の決意をしたそうです。

毎日毎日、同じ地区を回るうちに気軽に話が出来る主婦に出会い、ある日彼女が病気で寝ている時、“何か困ったこと無い「牛乳が欲しいなあー」じゃー買ってきてあげる、これがキッカケで彼女は御用聞きをするようになったとのことです。

「しかし、飛び込み訪問とは、家の方にとって迷惑な訪問者、自分が役に立つ人間であることをお客様

に感じてもらう事が大事」と林さんは常に考えていたそうです」

そしてある日、牛乳を買ってきてあげた女性から電話があり、「主人の部下が車を買いたがっているよ」。

彼女が夫に林さんの話をし、その夫が部下に「こんな営業マンがいるよ」と話したてくれたのです。

早速、林さんは営業に行き、入社初めて売れた車がこの時とのことです。

それから10年間、林さんはトップセールスであり続けた。

40歳を過ぎて体調を壊され、勤務時間が柔軟な外車のディーラー「BMW 東京」に転職しようと電話をすると、また「女性は無理だよ、女性の営業マンは使った事は無いし、・・・」

林さんは手紙を出し、私を採用すると御社にメリットが出ます。当時、BMWは売れに売れていた。

仕事が終わると男性社員は飲みに行く、ところが林さんは昼間ショールームに来て自分が担当していたお客の家を夜には訪問していた。

9時を過ぎると手紙を書いてポストに入れた。

しばらくするとショールームに「林さん居ますか」と名指しでお客さんがやってくる様になり、6年目にして支店の中で当時売上げ実績最下位の「新宿支店長」になられ、新宿支店の社員に“営業は如何に楽しいか”“お客に会うのが如何に楽しいか”を語り続けた。

そして半年間で新宿支店は全国トップに踊り出た。

5年後、これまた最下位だった「中央支店の店長」を任命され、中央支店は3ヶ月でこれまた全国トップになった。

業界では「林マジック」と呼ばれ、林さん自身は“私は手品を使って社員をトップセールスにした訳ではなく、顧客満足の前に従業員満足を創り上げただけとのことです。

その後フォルクスワーゲン東京の代表取締役社長、ダイエー代表取締役会長兼(CEO)、東京日産自動車販売代表取締役社長等を得て、2009年(H21)から現在まで横浜市長として市政に力を注いでおられます。

凄い方ですね、凄いと言えば本日の卓話をお願いしている「石坂産業」さんも女性社長、女性の専務さんで成功した、模範企業ですので、今日は楽しみです。林さんも石坂さんも、凄すぎて女性の生き方として、なかなか真似はできませんが、これから権限と責任を持てるような女性を多く輩出することが国の政策であります。林さんも、石坂さんも、政策にぴったりの模範の女性経営者です。

我々の会社の経営や生き方にも参考になることが沢山あるのではないかと思います、紹介させていただきました。

幹事報告

堀江 大

- ◆コーデイネーターニュース 2015年6月号
- ◆ハイライトよねやま182号
- ◆ネパール災害支援実績について 6/10(水)まで
- ◆直前ガバナー事務所・・・福島復興支援活動について
- ◆次年度役員・理事のお知らせ・・・狭山中央 RC 所沢東 RC
- ◆例会変更・・・飯能 RC、所沢 RC、所沢東 RC、所沢中央 RC
- ◆週報・・・入間 RC、飯能 RC、所沢中央 RC 狭山 RC、新所沢 RC、

ニコニコボックス

師岡 友次

- 鈴木 真澄 石坂産業 石坂知子専務様 本日は卓話宜しくお願い致します。
- 堀江 大 石坂様 本日よりしくお願いします。
- 内田 学 石坂様 本日はよろしくお願い致します。17日会員増強セミナーで1つ心に響いたことは「起きたけど寝るまでなにも用はなし」(サラリーマン川柳)
- 荻野 賢司 長男雅弘がやっと結婚しました。
- 荻野 安次 前回無断欠席しました。
- 新井 正義 欠席して申し訳ありません。
- 平岡 徳大 前回休み、申し訳ない。
- 小暮 博久 本日早退します。

卓話 <脱産廃業から環境企業への
大転換>
石坂産業株式会社 専務取締役
石坂 知子様



石坂様には廃コンクリート・廃プラスチックの処理、再生、リサイクル製品の販売 等等、たくさんのパンフレット、映像を使って、詳しくご説明いただきました。

***プロフィール**

1995/3 (平成 7 年) 川越商業高等学校卒業

1995/3 (平成 7 年) 石坂産業株式会社入社

2004/1 (平成 15 年) 専務取締役就任

2004 年より、ISO 管理責任者として「経営の見える化」に取り組み、ISO7 規格の認証を推進。財務・経理・総務・人事の統括担当。ワーク・ライフバランスを早くから導入し「女性や子育て世代の社員が働きやすい職場環境の改善」にも取り組む。

***過去 5 年間の廃棄物発生量**

一般廃棄物 4.715 万トン/平均

産業廃棄物 39.620 万トン/平均

産業廃棄物は一般廃棄物の約 8.4 倍

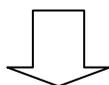
***産業廃棄物処理業者**

中間処理施設数 18.880 社

最終処分施設数 1.900 社

***中間処理業者の目的**

◇焼却、乾燥、破碎等の中間処理を行う際は、廃棄物処理法で定められた中間処理基準に従い適正に処理を行う



◇石坂産業株式会社は、破碎及び独自の分別・文級技術により、減量化・リサイクル化率 95%の産業廃棄物中間処理業者

